Il Kit del buon commerciale, 18 e 19 giugno - Corso on line a pagamento

Circolare 384 del 26/05/2020 - Formazione

VUOI MIGLIORARE LE TUE VENDITE?

SCOPRI IL KIT DEL BUON COMMERCIALE!

Un commerciale può migliorare le proprie performance potenziando la propria esperienza con analisi e strumenti che oggi non devono mancare nel suo bagaglio, ancora di più se l'azienda si rivolge anche all'estero.

È assolutamente il momento di rafforzare il proprio know-how, costruire competenze forti per leggere attentamente la realtà e i trend su ogni specifico mercato.

Di fronte ad una possibile recessione economica saranno i manager pronti e reattivi al cambiamento quelli che riusciranno a individuare e seguire i mercati più promettenti.

Quando 18 e 19 giugno dalle 9.00 alle 13.00

Come On Line tramite piattaforma Zoom

Programma

< **Conoscere davvero i "clienti"**

Cosa devi sapere per aumentare la probabilità di successo

- La segmentazione del mercato e dei clienti: individuare le caratteristiche e i criteri di analisi
-

Un alleato prezioso: il customer database

- Arricchire le informazioni di base: prodotti acquistati, attitudini dei clienti, comportamenti di acquisto

< Gli strumenti di analisi del portafoglio clienti

L'analisi della situazione attuale con excel

- Cosa ci dice un'analisi ABC per fatturato e margine
- La redditività per cliente, famiglia di prodotto, segmento
- Strumenti pratici per capire come indirizzare le azioni commerciali

< Perchè il CRM è il miglior amico del commerciale

< Linkedin per commerciali: guida pratica all'uso

< Al termine del corso è possibile organizzare un incontro on line individuale gratuito

Con Chi 4Ward

Costo partecipazione € 300.00 + IVA per associati; € 400.00 + IVA per le aziende non associate

Iscrizioni entro il 10 giugno: Marta Landonio landonio@ali.legnano.mi.it 335 1869671; Roberta Porro porro@ali.legnano.mi.it 335 7985229

Fonte: https://ali.mediatria.com/servizi/scuola-e-formazione/circolari/il-kit-del-buon-commerciale-18-e-19-giugno-corso-on-line-a-pagamento