CONFINDUSTRIA
Alto Milanese

Negoziare e gestire rapporti commerciali con partner stranieri in tempi di crisi - Webinar gratuito (27 aprile 2022)

Circolare 379 del 05/04/2022 - Internazionalizzazione

L'Associazione, in collaborazione con lo Studio legale Cocuzza & Associati di Milano, organizza l'incontro

Negoziare e gestire rapporti commerciali con partner stranieri in tempi di crisi
Mercoledì 27 aprile 2022 dalle ore 10.00 alle ore 12.00
on line su piattaforma Zoom

La carenza di materie prime, i rincari dei costi dell'energia e dei trasporti, le sanzioni internazionali: in un quadro politico, sanitario e commerciale in continuo mutamento e sempre più complicato, diventa cruciale per le imprese italiane impegnate nei mercati internazionali, sapere come e quando invocare cause di forza maggiore, *hardship*, impossibilità o eccessiva onerosità sopravvenuta o altre circostanze esimenti manifestatesi durante l'esecuzione del contratto.

Scopo del seminario è pertanto quello di fornire suggerimenti pratici ed operativi da adottare nelle trattative contrattuali e nella gestione dei principali rapporti commerciali internazionali, per prevenire simili eventi impeditivi o sbilancianti, mantenere in vita i contratti riducendo il rischio di perdite e/o di contenziosi oppure uscirne, nel caso in cui il rapporto non sia più economicamente sostenibile.

Programma

- Quando eseguire un contratto diventa impossibile o eccessivamente oneroso: "forza maggiore" e "hardship"
- Come negoziare le clausole di forza maggiore e di hardship nei contratti internazionali di compravendita, distribuzione commerciale e agenzia
- Come gestire i rapporti in assenza di tali clausole
- Rapporti di compravendita internazionale e la disciplina prevista dalla Convenzione di Vienna del 1980
- Le clausole ICC di Forza Maggiore e Hardship del Marzo 2020

Relatori:
Avv. Giulia Comparini - Partner Studio legale Cocuzza & Associati
Avv. Irene Grassi - Partner Studio legale Cocuzza & Associati

Modalità di partecipazione

La partecipazione al webinar è gratuita previa iscrizione mediante la compilazione della scheda di adesione in calce alla presente Circolare entro il 26 aprile. Alle aziende registrate verrà trasmesso prima del webinar il link di collegamento alla piattaforma.

Rivolgersi a

Area internazionalizzazione (int. 221).

Fonte: https://ali.mediatria.com/servizi/internazionalizzazione/circolari/negoziare-e-gestire-rapporti-commerciali-con-partner-stranieri-in-tempi-di-crisi-webinar-gratuito-27-aprile-2022